

Wir, die Alfred Paulsen GmbH&Co.KG; produzieren in 3. Generation, Lebensmittel in bekannter hoher Qualität. Dieses leisten wir sowohl für den Bio Fachhandel und die Bio-Industrie, als auch für den konventionellen Handel, den GV – Bereich und die Lebensmittelindustrie. Nun suchen wir, in einer Nachfolgeregelung, einen engagierten, interessierten



**** Key Account Manager (m,w,d)
Lebensmittelindustrie mit Perspektive Vertriebsleitung ****

mit hoher Affinität für Lebensmittel zur Verstärkung unseres Teams.

Aufgaben:

- Pflege und Ausbau der Beziehungen zu unseren Schlüsselkunden
- Entwicklung und Umsetzung von Kundenstrategien
- Erarbeitung und Umsetzung Vertriebsmaßnahmen
- Preisverhandlung und Abschluss von Verträgen
- Kreative Zusammenarbeit mit den internen Abteilungen, um sicherzustellen, dass die Kundenanforderungen erfüllt werden

Anforderungen:

- Mindestens 3 Jahre Erfahrung in einer ähnlichen Rolle, vorzugsweise in der Lebensmittelindustrie/FMCG-Branche
- Starke Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten
- Kontaktfreudige und verlässliche Persönlichkeit mit der Fähigkeit Beziehungen aufzubauen und zu pflegen
- Verständnis für die Dynamik des Lebensmittelmarktes und dessen Besonderheiten
- Gerne mit Marketing Hintergrund und ersten Erfahrungen im Eigenmarkengeschäft
- Fließendes Deutsch und Englisch

Was wir bieten:

- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem gesunden und innovativen Unternehmen
- Spannende Projekte mit viel individuellem Gestaltungsspielraum
- Eine unterstützende und kollegiale Arbeitsumgebung
- Ein wettbewerbsfähiges Gehaltspaket incl. Firmenwagen
- Möglichkeiten zur beruflichen Weiterentwicklung

Sollten Sie interessiert sein, diese Position zu übernehmen, freuen wir uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an erler@alfredpaulsen.de

