

KNACKIGES GEMÜSE UND RICHTIG GUTE JOBS MIT SINN



Als mittelständisches Familienunternehmen in dritter Generation garantieren wir unseren Kunden seit mehr als hundert Jahren Lebensmittel in bester Qualität.

Unsere Produktpalette ist vielfältig: Knackige Gurken, feinwürziger Rot- und Grünkohl, frisches Sauerkraut, proteinreiche Hülsenfrüchte und vieles mehr...

Vor mehr als dreißig Jahren sind wir als Pioniere in den Bio-Bereich vorgestoßen und aktuell einer der größten Produzenten Deutschlands – selbstverständlich IFS, Bio, Bioland, Naturland sowie Demeter zertifiziert. Wir setzen auf Regionalität und Vertragsanbau.

Zu unseren Marken zählen u.a. Paulsen, Nowka, Marschland Naturkost, Lipperland, Lüders, aber auch eine Vielzahl bekannter Handelsmarken werden von uns produziert. Unsere regionalen Spezialitäten exportieren wir bereits in mehr als 25 Länder weltweit.

Wir suchen ab sofort für unsere Zentrale in 21762 Otterndorf eine/n

KEY ACCOUNT MANAGER (M,W,D) MIT PERSPEKTIVE VERTRIEBSLEITUNG

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung und Weiterentwicklung ausgewählter nationaler Kunden
- Pflege und Intensivierung der Geschäftsbeziehungen zu unseren Schlüsselkunden
- Enge Zusammenarbeit mit der Leitung zur Verfolgung von Kundenstrategien
- Erarbeitung und Umsetzung von Vertriebsmaßnahmen, Verhandlung bis zum Vertragsabschluss
- Kontinuierliche Identifizierung von Chancen und Verbesserung des Sortiments sowie Zusammenarbeit mit den internen Abteilungen zur Erfüllung der Kundenanforderungen

Ihr Profil:

- Mindestens drei Jahre Erfahrung in einer ähnlichen Rolle, vorzugsweise in der Lebensmittelindustrie/FMCG-Branche
- Gerne mit Marketing-Hintergrund und ersten Erfahrungen im Eigenmarkengeschäft sowie Verständnis für die Dynamik des Lebensmittelmarktes und dessen Besonderheiten
- Kontaktfreudige Persönlichkeit mit der Fähigkeit Beziehungen aufzubauen und zu pflegen sowie starke Verhandlungs- und Kommunikationsfähigkeiten
- Sorgfältige, selbständige und zuverlässige Arbeitsweise mit Hands-on-Mentalität
- Fließendes Deutsch und Englisch

Wir bieten Ihnen:

- Verantwortungsvolle Vollzeit-Position mit individuellem Gestaltungsspielraum
- Sicherer Arbeitsplatz in einem gesunden, expandierenden und innovativen Unternehmen
- Sympathisches, professionelles und hilfsbereites Team mit niedriger Fluktuation
- Herstellung regionaler und nachhaltiger Produkte „zum Anfassen“
- Ein wettbewerbsfähiges Gehaltspaket inkl. Firmenwagen
- Möglichkeiten zur persönlichen und beruflichen Weiterentwicklung
- Angenehmes Arbeiten im wunderschönen Nordseebad Otterndorf

Wir freuen uns auf Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihres gewünschten Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung vorzugsweise per E-Mail.

Ihre Ansprechpartnerin ist Angela Erler (erler@alfredpaulsen.de)